

Sea-Tel

Alexander Wiese

mozog? Van már megoldása a vázolt forgatókönyvnek. Ennek kapcsán látogattuk meg a dél-angliai Southamptonban, ahova az egyesült államokbeli Sea-Tel vállalat európai leányvállalatát telepítette, a tengerészeti műholdvédelmi rendszerek piacának vezető egységét.

Napjainkban az internet és a televízió szabványos tartozékaivá váltak minden hajónak; de vajon kíváncsi volt-e valaha valaki, hogy hogyan lehet csatlakozni az internetre az óceán közepén? Vagy mi módon kell felszerelni a műhold antennát a hajóra, amely minden irányban állandóan



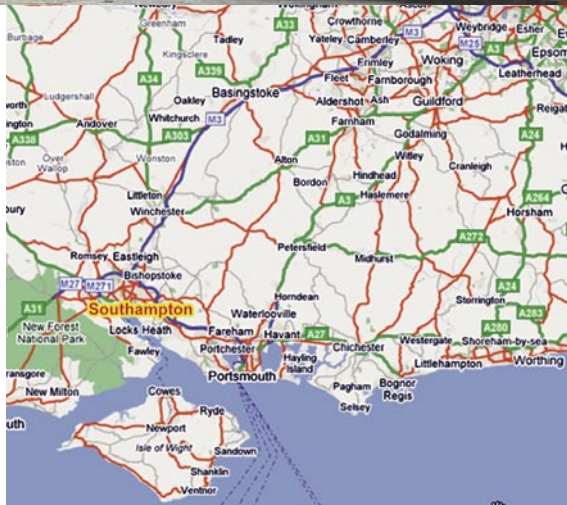
▲ Közvetlenül a londoni vasútvonal mellett és nagyon közel a southamptoni repülőtérhez telepítette a Sea-Tel az európai leányvállalatát. A raktár balra van, míg az irodaház és Peter Broadhurst, a Sea-Tel elnökhelyettese, szemben van, jobboldalt.

A Sea-Tel-t Robert J. Matthews formatervező mérnök alapította 1978-ban. Mielőtt a vállalkozásba fogott volna a COMSAT-nál dolgozott és az volt a megbízatása, hogy kifejlessze a világon az első tengeri stabilizált műholdvédelem rendszert.

A részletek meghatározása az időszerű katonai formatervezésen alapult, ami azt jelenti, hogy a részletek kidolgozása nagyon aprólékos volt, ami megszokott dolog a kato-

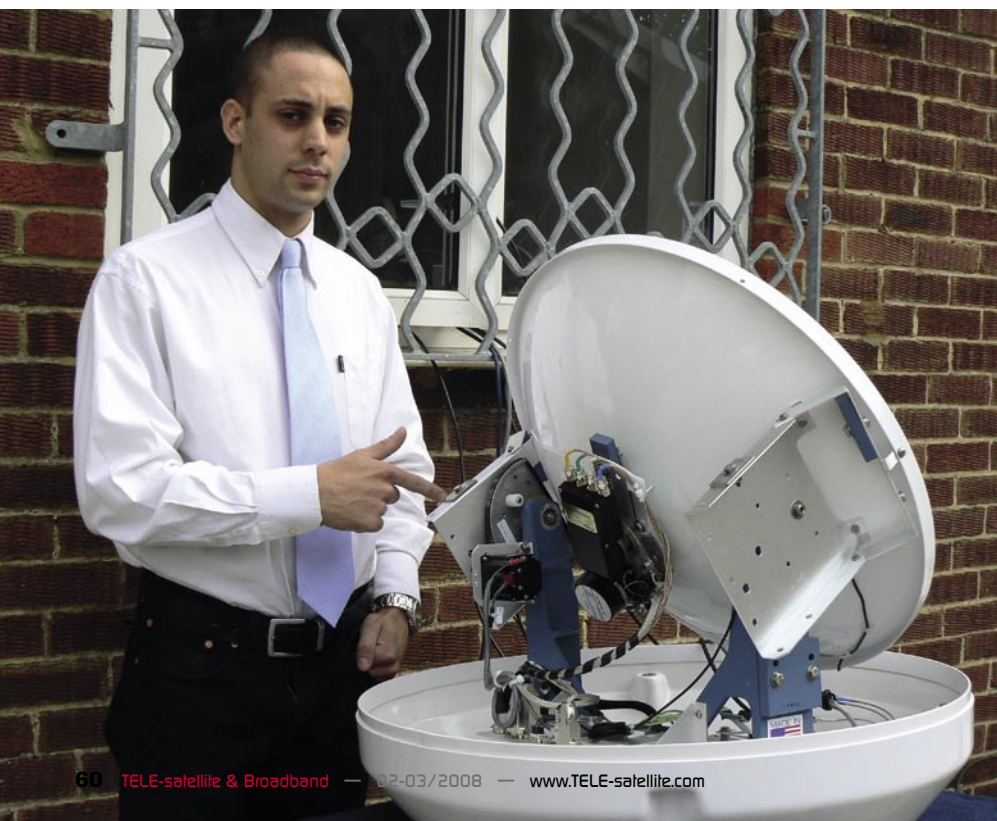
nai rendeléseknél. Egy nap Robert J. Matthew elgondolta magában, hogy léteznie kell egy kevésbé pénzigényes útnak, amelyen elérhető ugyanaz a cél és elhatározta megalapítja a saját vállalatát, a Sea Tel-t.

Valósággal a garázsából startolt, és most a házában és a garázsán kívül a San Francisco-tól 100 km-re keletre levő Concordban van a Sea-Tel főhadiszállása is, nem éppen a tengerparton, hanem inkább mondhatnánk



hogy messze a szárazföldön. Magyaroztatot arról, hogy a Sea-Tel miért cserélt tulajdonost, hogy most a Cobham társuláshoz tartozzon, amelynek több műszaki és katonai téren működő vállalata van, a Sea-Tel elnökhelyettese ad: „Matthews eladta a vállalatát a Cobhamnak, mert már hetven éves volt, a

◀ Stuart Broadfield, az oktatási és műszaki szolgáltatási osztályról, bemutatja a „Coastal” sorozatba tartozó antenna belsejét: a parabola antenna nagyon mély és forog az eleváció és az azimut függvényében. Mivel az összes Sea-Tel rendszer a cassegrain elven alapszik a vevőfej hátul van elhelyezve, amint láthatjuk a képen, és a motor addig mozgatja a vevőfejet, amíg az el nem foglalja azt a helyzetet amely legjobb a vételhez. „Az összes irányító jel, koaxiális vezeték van továbbítva”, magyarázza Stuart „annak érdekében, hogy minimálisra csökkenjen a csatlakozások száma és könnyebb legyen a telepítés.” Az antenna forgásának a mértéke eléri a 680°-ot, ami azt jelenti, hogy az antenna két teljes fordulatot tehet, amíg eléri a holtpontot.





Érdekes megfigyelni, hogyan változik ez az üzleti tevékenység évről évre és hogyan találja fel magát újra és újra. Peter szerint: „Mi csak 2003-ban vetettük piacra a VSAT rendszert és ma már a VSAT képezi az áruforgalmunk 65%-át.” A maradék 35%-ot a csak televíziós vételre szolgáló (TVRO) felszerelés forgalma biztosítja.

Mivel a hajók ritkán nevezik meg eredetüket, nehéz földrajzilag meghatározni, hogy honnan valók a vásárlók. Peter úgy véli, hogy ügyfeleinek kb. 45%-a európai, 40% amerikai és 15% ázsiai.

Az ügyfeleknek ez a megoszlása magyarázza, hogy miért lett a Sea-Tel európai ágának a székhelye Southampton. „35 alkalmazottunk van Southamptonban” mondja Peter „az Egyesült Államokban a főhadiszálláson 215 személyt tartunk alkalmazásban és jelenleg ott is gyártjuk az antennáinkat.”

Támogató irodánk van még Norvégiában, Floridában, és valószínűleg hamarosan lesz Szingapúrban is. Újabban folyamatban van egy iroda létesítése Ázsiában, hogy közelebbi kapcsolatot teremtsünk az ázsiai ügyfeleinkkel,” céloz Péter a jövőbeli terjeszkedési terveikre.

Tehát ki is érdeklődik jelenleg az önirányító három tengelyes műhold vevőkészülékek iránt? „Többségük az olaj- és földgáz cégektől érkezik, amelyek felszerelik az antenna rendszereinkkel úgy a tengeri fúrótornyokat, mint a szolgáltató hajóegységeiket,” vélekedik Péter és szélesen elmosolyodik mielőtt folytatná „A norvég illetékesek meghozták egy előírást, amely kötelez minden hajót a TV vevőrendszer felszerelésére a tengerészek a hajón való szórakoztatása céljából.” Jó szándékról van szó! Ha hasonló előírás látna napvilágot más országokban is, bizonyosan az lenne a Sea-Tel szerencséjének a netovábbja.”

Ügyfeleinknek másik jelentős része, mintegy 25 %-a, rendelkezik yachtokkal és luxus hajókkal, amelyek jelentős részben magántulajdonukat képezik. Vagy 10%-a Sea-Tel rendszereknek teherhajókra kerül. Mindezek az ügyfélcsoportok növekedőben vannak, míg a tengeri körutazásokra alkalmazott hajók száma az ügyfeleink között 10%-nál, az ügyfeleink egyedi felvásárlói (OEM) része pedig 5%-nál rekedt meg. A maradék 10 %-ot a halászhajók képezik, de ez a része a vevőkörnek csökkenőben van.

Azoknak, akik nem igen jártasak az üzletelésben Peter fényt derít a hajóépítőipari üzlet működésének a mikéntjére: „Ha ma megrendelünk egy hajót, az 2010-ben vagy 2011-ben lesz kész”. Vajon ezzel megváltoznak-e addig a kívánalmak vagy követelmények? Vajon a kőolaj ár tovább emelkedik-e? Vagy talán ismét csökken? Vajon minden most megrendelt hajón szükség lesz-e és vajon mindezek az új hajók igénylik-e még majd a műholdvételeket? A Sea-Tel-nél a válasz nem

▲ A közbülső „04”-es sorozat több kifinomult technológiai tulajdonsággal rendelkezik: mesterséges látóhatárt hoz létre azáltal hogy állandó szögmagasságban tartja a tányérintenna szerkezetét. A jobb kar baloldalán levő doboz a rendszer irányító egységét tartalmazza, míg a jobb kar jobboldalán levő doboz egy GPS vevőegységet rejt magában. Ebben a felállításban, a vevőfej csak a rézsútosság (skew) finom beállításakor fordul el. A forgó egység elektronikusan csatolva van a kör alakú sínhez, és megállás nélkül foroghat, anélkül hogy elérné a holtpontot.

vállalata pedig gyors növekedésnek indult és ez logikus következő lépés volt annak érdekében, hogy a kedvező irányzat fennmaradjon.” A Sea-Tel-ért fizetett ár körülbelül megfelelt a vállalat egy évi forgalmának. „A

Cobhamnak a befektetés kifizetődött” Peter szerint és meg is magyarázza, hogy miért: „A növekedésünk folytatódott, több mint 20 %-al évről évre és jelenleg 100 millió dolláron felüli évi forgalomra számíthatunk.”



▲ Ez az irányító egység 19 hüvelykes keretben. A kijelző a szögfokokat mutatja – itt láthatjuk a HOTBIRD műhold állását a keleti hosszúság 13°-án – és a külső beállítást a NID (hálózati azonosító) PID-del együtt a HOTBIRD betajolására.

Download this report in other languages from the Internet:

Arabic	العربية	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/ara/seatel.pdf
Indonesian	Indonesia	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/bid/seatel.pdf
Bulgarian	Български	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/bul/seatel.pdf
German	Deutsch	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/deu/seatel.pdf
English	English	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/eng/seatel.pdf
Spanish	Español	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/esp/seatel.pdf
Farsi	فارسی	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/far/seatel.pdf
French	Français	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/fra/seatel.pdf
Greek	Ελληνικά	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/hel/seatel.pdf
Croatian	Hrvatski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/hrv/seatel.pdf
Italian	Italiano	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/ita/seatel.pdf
Hungarian	Magyar	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/mag/seatel.pdf
Mandarin	中文	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/man/seatel.pdf
Dutch	Nederlands	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/ned/seatel.pdf
Polish	Polski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/pol/seatel.pdf
Portuguese	Português	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/por/seatel.pdf
Russian	Русский	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/rus/seatel.pdf
Swedish	Svenska	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/sve/seatel.pdf
Turkish	Türkçe	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/tur/seatel.pdf

Pillantás a raktárba: „itt láthatnak 2millió US\$ értékű elszállításra váró tételeket is” mondja Peter Broadhurst. Hat hetet vesz igénybe, hogy ez a felszerelés az Egyesült Államokból a southamptoni raktárba érjen. „A legkeresettebb rendszerünk a 100 cm-es VSAT antenna” Peter szerint, és a következőket teszi hozzá: „ezekből eddig eladtunk több mint 2000-et.” A Sea-Tel három terméksorozatot kínál: a Coastal-sorozatot 30-80 cm-es, a „04” sorozatot: 80-150 cm-es, és a „97” sorozatot: 200-360 cm-es átmérőjű tányérantennákkal. Az utolsónak említett sorozat a C-sáv vételére is használható. A Sea-Tel csak a szakosított kiskereskedőknek szállít műhold antennákat és ezek ára a 4.400 US\$-os egyszerű 30 cm-es rendszertől terjed a 90.000 US\$-os a 360 cm-es változatig. A luxushajók leginkább a 200 cm-es típust használják és rendszerint két rendszert szerelnek fel egyszerre hajónként, hogy legyen tartalékuk”, magyarázza Peter.



csak a kimagaslóan jó gyártási szabványokhoz kötődik, hanem a kimagaslóan jó eladás utáni szolgáltatásokhoz is. Természetesen kötődik az új piacok sikeres feltáráshoz is, mint amilyen az internet.” Elvégre, az utasok a körutazásokon el is várnak napjainkban egy működőképes internet kapcsolatot a hajójukon” ezt mondja Peter, vagy még többet is ennél. „Mi gyakran kínálunk új megoldásokat is, amelyek például lehetővé teszik az utasoknak a saját mobil telefon használatát, az úgynevezett pico szpottokon keresztül.” A jövő másik üzlete a mobil vételrendszer a vasúti szerelvényeken. „A vasúti társaságok növekvő vetélkedésben vannak a légitársaságokkal és ezért bővítik a saját szolgáltatásikat” magyarázza Peter.

Az első ügyfelünk a Thales, amelynek a vasúti szerelvényeinek kínálatában 2008-tól szerepelni fog a 21net nevű vállalatot keresztül, az internet, felhasználva erre a célra a HISPASAT Ku-sáv kapacitását. Az utasoknak a vasúti szerelvényből lesz módjuk hozzáférni az internet közvetítőhöz, egy vezeték nélküli mikrohullámú hálózaton (WiFi-n) keresztül. A Sea-Tel-nak szándékában van beszerezni mobil VSAT felszerelést, amely adaptálva lesz az új területeken való alkalmazásra. Az antennák elevációjának mértéke korlátozva lesz, mivel előbből ismertek a szélességi fokok, amelyeken futni fog a szóban levő vasúti szerelvény. Az antennáknak nagyon kompaktnak kell lenniük, hogy a lehető legkisebb legyen a légellenállásuk.

◀ Amy Bishop a tartalék alkatrészek raktárában. A Sea-Tel képes biztosítani tartalék alkatrészeket olyan termékeknek, amelyek az elmúlt tíz évben készültek. És mivel minden terméket a Sea-Tel maga gyárt és minden termék dokumentációja könnyen megtalálható, így a tartalék alkatrészek különleges esetekben még újra is gyárthatók. Ezáltal a Sea-Tel egy rendkívül hosszú működést és magas fokú használati megbízhatóságot szavatol a vevőinek.



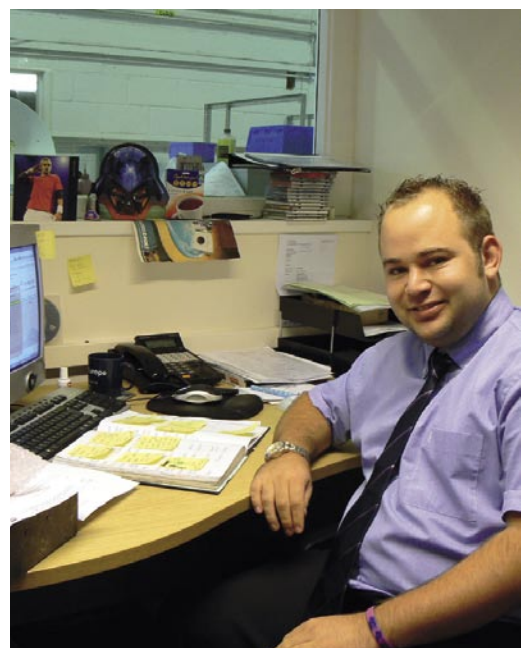


◀ Szempillantás az eladó csoport irodájába: Peter Broadhurst elnökhelyettes balról és Samantha Whittlesey eladási koordinátor jobbról.



▲ A Sea-Tel nagy figyelmet szentel a vevőkkel foglalkozó műszaki szolgáltatásra. Jake Barrow-Sutton egyike a műszaki szolgáltató műhely technikusainak.

A Sea-Tel meglepően szűk piaccal rendelkezik, elő kell látni a bővítését, mivel a világ mozgékonyabbá vált és a műhold adások vétele műszakilag lehetségessé vált a hajókon, vonatokon, repülőgépeken és személygépkocsikon is. A kilátások a jövőt illetően nagyon ígéreteseknek látszanak.



▲ Aaron Peach a termelés ütemezője, aki felelős azért, hogy időre elkészüljön minden egyes megrendelt tétel és teljesen leellenőrizve várja az elszállítást a megrendelők részére.